

## Komm in unser Team

### Futtermittelberater Pferd (m/w/d)

#### im Außendienst

#### Gebiet südliches Niedersachsen und Nordrhein-Westfalen

##### Deine Aufgaben:

- Übernahme und Betreuung eines bestehenden Verkaufsgebietes mit langjährigen Kundenkontakten
- Akquise, Fachliche Beratung und verkäuferische Betreuung bei unseren Händlern sowie Pferdebezogene Endkunden
- Wettbewerbsbeobachtungen und Marktanalysen
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen wie Reitturniere, um den Bekanntheitsgrad unserer Produkte zu erhöhen und die Marke zu repräsentieren
- Regelmäßige Markt-/Wettbewerbsanalyse und Identifizierung von neuen Marktpotenzialen
- Du berichtest und arbeitest eng mit deinem Verkaufsleiter zusammen und erarbeitest gemeinsame Strategien

##### Das bringst Du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, insbesondere Außendienst
- Idealerweise Qualifikation in der Pferdehaltung und – fütterung, Ausbildung, Agrarstudium oder vergleichbare Qualifikation wünschenswert
- Erfahrungen in der Erstellung effizienter Beratungs- und Vertriebskonzepte
- Gesundes Maß an Durchsetzungsvermögen, Flexibilität und Fingerspitzengefühl im Umgang mit unseren Kunden
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick sowie Teamgeist
- Gute MS Office Anwenderkenntnisse

##### Das können wir bieten:

- Fundierte Einarbeitung im Vertriebsgebiet
- Dienstwagen mit privater Nutzung
- Sicherem Arbeitsplatz in einem erfolgsorientierten Unternehmen
- Es erwartet dich eine herausfordernde, interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem festen Verkaufsgebiet. Durch kurze Entscheidungswege und die Arbeit in einem motivierten Team unterstützt

[carsten.reyering@kreiling.info](mailto:carsten.reyering@kreiling.info)

Tel.: 05439 945422

Bernhard Kreiling GmbH & Co. KG | z. H. Carsten Reyering | Kreilings Weg 11 | 49593 Bersenbrück

[www.marstall.eu](http://www.marstall.eu)



Bewirb Dich

jetzt!